

“地道にコツコツ”と全国500社超の事務所の信頼を集め、**日本最大級の**

「税理士探しのサポートサイト」を構築した男



日本企業支援センター
代表取締役 **丸山 隆之** まるやま たかゆき

1979年、東京都生まれ。高校卒業後、自衛隊に入隊。2002年に長距離トラックのドライバーに転職する。その後、自動車販売ディーラーや営業代行企業を経て、営業ノウハウを身につける。2009年1月に日本企業支援センター株式会社を設立し、代表取締役に就任。2011年2月、日本最大級の税理士総合サイト「T-SHIEN」をオープンする。

日本企業支援センターは、日本最大級の税理士総合サイト「T-SHIEN」を運営し、個人事業主や中小企業の税理士探しをサポートしている。代表取締役の丸山氏は高校卒業後、自衛隊に入隊。「地道にコツコツと物事に取り組み持久力」を身につける一方、自らの実力を外で試したいと起業を決意した。その後、営業代行企業などで多くの経験を積み、営業部長として新規事業の立ち上げを担当。そのノウハウをもとに、2009年1月、日本企業支援センターを起業した。連載第5回目の今回は、「T-SHIEN」の具体的なサービス内容とそのメリットなどについて聞いた。

企業と税理士の最適なマッチングを生み出すために

—— 御社が展開する「T-SHIEN」とは、具体的にどのような工夫がされているサービスなのですか？

当社が提供しているサービスを一言でいうなら、全国の税理士から見積を「集め」、それを「まとめ」、経営者に「お渡しする」サービスです。ただし、ここで大事なことは、「どんな企業に向けて、どんな内容の見積を

とって、どうお渡しするのか」ということです。

当社では、経営者と税理士をマッチングさせる際にまず、税理士側の希望を聞きます。これは、税理士は人が行うサービスである以上、顧問先に対する好みがあり、担当する（したい）業務も異なるためです。また、そのうえで経営者側の希望を細かく聞き、その摺合せを行ない、はじめて見積をとります。次に、当社では見積にも工夫をしています。それは、経営者にお送りする見積は、必ず1通の

メールのみで行うということ。メールに添付されているURLをクリックすれば、複数の税理士からの見積を閲覧できるため、見やすく手間がかかりません。その内容も料金はもちろんのこと、税理士の顔写真やプロフィール、提供するサービス、その他のお客さまからの「口コミ」の評判などまで含めて、さまざまな情報をまとめて確認できるようにしています。その中でもとくに喜ばれているのが、「質問への回答」から比較できることです。

依頼内容を明確にし、「T-SHIEN」を活用する

—— 経営者が税理士から適正なサービスを受けるために、やるべきことは何ですか？

まずは、税理士に依頼したいことを明確にすることです。そもそも税

理士のサービス内容がよくわからないという経営者の方のために、弊社では専門スタッフが見積をとる際の電話によるサポートを行っています。次に、税理士を比較することですね。通常、税理士を探すのは、「紹介」が6割です。紹介自体は決して悪いことではありませんが、本当に自社に合っているかどうかを見極めるためには、「比較する」のが懸命です。設備投資や新規発注の際には、多くの経営者が相見積をとって比較するのに、税理士に限っては情報不足や手間を省くためなどから、そのまま契約に至ることが多いのです。後で「失敗した」と後悔するよりも、当社の「T-SHIEN」を一度ご利用いただくことで、経営者の方にはその利便性を実感していただきたいと思います。

お問い合わせはコチラ

0120-955-761

T-SHIEN

検索

www.taxaccounting-shien.com/

日本企業支援センター株式会社

設立/2009年1月

事業内容/会社設立支援事業、中小企業に向けた会計事務所の紹介事業、WEB制作、システム開発事業、その他BtoB事業

URL/http://j-shien.co.jp/

